

## CV - GLAUCO CLAUDIO VERDOIA

Nato 8/7/1960

Residente a Roma - Italia

Mobile: +393484444188

Mail: gcgrv@tiscali.it

Solida esperienza di leadership in aziende di medie dimensioni in Europa e all'estero (Cina, Sud-Est asiatico, Australia, Francia, Ucraina, Italia), fondi di investimento, investment banking ed esperienza imprenditoriale, padronanza e focalizzazione su ristrutturazione finanziaria, investimenti, relazioni bancarie, gestione delle relazioni esterne, implementazione di progetti di sviluppo, finanza speciale/strutturata ed esperto di strategia aziendale, internazionalizzazione aziendale. Successo ripetuto nel creare un impatto sui profitti allineato con le strategie aziendali emergenti. Abilità nel migliorare il profilo aziendale, organizzare e coordinare riunioni importanti, superare KPI e obiettivi, selezionare, fare da mentore e motivare il personale per garantire una produttività ottimale. Esperienza comprovata nel dirigere tutti gli aspetti della gestione per raggiungere il successo e la redditività a lungo termine. Competenza comprovata in: • Gestione finanziaria • Negoziazione e consulenza • Costruzione di relazioni • Ricerca e analisi economica • Sviluppo e implementazione di progetti/Energia • Sviluppo di strategie aziendali • Gestione delle operazioni • Negoziazione e strategia di investimento

ESPERIENZA PROFESSIONALE ATTUALE: da dicembre 2020 a oggi

TEATRO PARIOLI COSTANZO – Roma – Amministratore unico

2G CARBON CREDIT LTD – UK – Direttore Società basata su token con asset sottostanti Green Fuels/Green Energy Projects che producono Carbon Credits

RELOAD S.P.A. – Roma – In precedenza Presidente e ora Direttore Generale e CFO - Gestione dell'acquisizione della società Reload Spa da parte di un fondo di Venture Capital irlandese, Heritage Ventures Ltd, che l'ha poi venduta a un altro fondo e ha avviato il processo di ristrutturazione che sarà completato entro il 2025. Passaggio dei dipartimenti chiave della società da Infrastruttura (principalmente posizionamento della fibra ottica nel territorio nazionale) a Telecomunicazioni - diretta e Gestione delle risorse umane. Acquisizione e dismissione con successo della storica società di comunicazioni satellitari Intermatica Spa e avvio di un processo di ristrutturazione per rivendere la società ristrutturata a un conglomerato di comunicazioni quotato.

Contributi chiave: Coordinazione con la precedente gestione pre-acquisizione, mantenimento dell'equilibrio finanziario della società durante la transizione, dismissione iniziale della maggior parte della forza lavoro, sostituzione delle competenze chiave, riassegnazione del personale licenziato ad altre società dello stesso settore. Trasferimento dell'intera contabilità e amministrazione (una volta esterne) a una struttura interna, ottenimento di nuovi finanziamenti di debito finalizzati al piano di ristrutturazione e sviluppo. Ottenimento di nuove linee di credito e incrementazione del fatturato in 18 mesi tramite nuovi contratti con partner di comunicazione interconnessi. Ultimo bilancio a circa 65 milioni di €/1 milione di utile dopo le imposte

EURO-IB Investment Bank Ltd – Londra / Francoforte / Roma - Direttore e Rappresentante Autorizzato per l'Italia e lo sviluppo internazionale, da ottobre 2015 a novembre 2020 Pianificazione e organizzazione della rete clienti e dei requisiti di risorse, analisi delle transazioni di finanza strutturata e trading di materie prime in diversi continenti, tra cui Europa/Asia/Medio Oriente.

NOMISMA SpA – Bologna - Senior Advisor, settembre 2010 a oggi Consulenza aziendale. Fornitura di efficaci servizi di negoziazione e consulenza regionali e internazionali, sviluppo e rafforzamento di relazioni pubbliche e collegamenti per aiutare nello sviluppo aziendale e nella generazione di lead. Chiamato per analisi aziendali e Business Plan/Budgeting, ha concluso con successo molteplici incarichi e ha fornito consulenza su situazioni speciali, ha organizzato e

partecipato a 2 convegni su Corporate Risk/System Resilience e strumenti finanziari innovativi nel settore immobiliare.

Global Emerging Markets (GEM) Holding – Londra / New York - Partner – European Development Manager, marzo 2007-dicembre 2013 Gestione dell'implementazione di un fondo GEM di P.E. con un gruppo bancario di medie dimensioni - trattative con i partner.

L'obiettivo principale: commercializzazione di strumenti finanziari per società quotate in borsa, aumento di capitale a fini di sviluppo.

Contributi principali: Negoziazione dell'applicabilità di tali strumenti finanziari con la borsa di Milano e lo studio legale Hogan Lovells, firma e sottoscrizione dei relativi contratti.

Amministratore Delegato Ucraina – C.E.O. GEM Ucraina, GEM – Global Emerging Markets Holding – Londra/New York Sviluppo e vincita di un'asta del governo ucraino per l'acquisto di un terreno di 67 ettari a Leopoli, dove sarebbe stato costruito un complesso in 9 anni di 8.000 appartamenti, comprese tutte le infrastrutture e le strutture. Il progetto è stato interrotto dopo l'assegnazione dell'asta a causa della crisi finanziaria globale avversa (crollo Lehman del 2008)

Ulteriori esperienze passate: 1. Consulente - azionista di minoranza al 5% responsabile dello sviluppo di un brevetto globale di inversione dell'invecchiamento medico correlato al piano aziendale, alla strategia e alle relazioni con gli investitori di Sirtuins 2. Consulente - Relazioni con gli investitori - azionista di minoranza al 5%, KITWTS Sagl Start Up - Keep in touch with the Stars - App social globale 3. Direttore - Finanza, bilancio, controllo e audit; Membro del consiglio esecutivo, Direct Marketing Company (DMC) - Ha implementato con successo un nuovo sistema di budget collegato al programma di contabilità; Stabilito tutte le procedure relative all'audit interno; Raccolta dati e analisi delle discrepanze nei dati; Creazione di diversi scenari finanziari/di investimento – responsabile delle relazioni con gli investitori – 4. Responsabile M&A – Strategie Aziendali, Gruppo Di Veroli 1927 S.P.A. - RIF. e Sviluppatori – Roma Consulente Principale degli Stakeholder – Implementazione delle Strategie per diversificare le attività del Gruppo attraverso una Joint Venture Strategica con Investitore Straniero - Collegamento tra Azionisti del Gruppo e Controparti Straniere - Compilatore e disegnatore della riqualificazione e riorganizzazione del Gruppo in funzione degli standard internazionali richiesti dalle Partnership Straniere – Ideatore del Progetto Strategico per costituire la Società di Gestione Patrimoniale per diventare il principale Control Panel all'interno del processo di riorganizzazione - Coordinatore dell'Area Finanza Speciale per la quotazione sul Mercato AIM di Londra

Varie posizioni ricoperte in passato: AUSTRALIA - IMEX GP FOODS P/L - Direttore CINA - CONSORZIO INTERNAZIONALE - Project Manager di un Grande Impianto Industriale nel Distretto di Jangsu - Lyanyungang AUSTRALIA: Dal 1992 al 1996 nominato: AUSTRALIAN INSTITUTE OF MANAGEMENT MEMBER (AIMM) - AUSTRALIAN MARKETING INSTITUTE ASSOCIATE (AAMI) ITALIA: VIFIN ITALIA / VIFIN CORPORATION U.S.A. (20% F.I.N.A.M. SpA) Amministratore Delegato Italia - Executive V. President U.S.A. CAMERA DI COMMERCIO ITALIA AMERICA: Segretario Onorario della Filiale Italiana CNR: Consulente Free-Lance FRANCIA: FAWT ENTERPRISES S.A. (FAWTE S.A.): Assistente del Presidente - Responsabile International Project & Development ITALIA: ATLANTIC TREATY ASSOCIATION (Ufficio Pubbliche Relazioni Governativo tra il Dipartimento di Stato Italiano e la N.A.T.O. (Organizzazione del Trattato del Nord Atlantico) - Consulente e assistente del Segretario Generale ISTRUZIONE Giurisprudenza - Università Statale di Torino – Specializzazione in Diritto Comparato USA • Lingue: padronanza di italiano e inglese, conoscenza media di francese e spagnolo, russo di base • Viaggi: viaggiatore esperto, ha visitato 67 Paesi del mondo per lavoro e ha creato una solida rete di relazioni personali e commerciali • ExPat: ha vissuto in modo significativo in: Australia, Francia, USA, Cina e Ucraina

Referenze: riferimenti specifici disponibili su richiesta